



Als je werkt voor een marktleider kom je wel even anders binnen.

VACATURE

Area Sales Manager zuid/west-Nederland

De functie

Als Area Sales Manager werk je aan oplossingen, die gericht zijn op het leveren van producten en diensten van Endress+Hauser.

In overleg en in samenwerking met de Manager Sales voer je het jaarlijkse businessplan uit, als essentiële bijdrage aan de continuïteit en het rendement van de onderneming.

Je volgt de nationale- en internationale projecten bij de toegewezen accounts, stuurt en begeleidt tijdens elke fase van het project. Verder ben je verantwoordelijk voor het onderhouden van de relaties met de toegewezen klanten.

Wat bieden we?

Endress+Hauser is een familiebedrijf wat nog altijd merkbaar is aan de manier waarop wij met elkaar omgaan, nationaal en internationaal. De medewerker staat in onze processen centraal met als uitgangspunt dat wij met elkaar, als team, onze doelen nastreven. Dit uiten wij o.a. via de personeelsvereniging, welke meerdere keren per jaar leuke activiteiten organiseert waar een ieder aan kan deelnemen zodat al onze medewerkers elkaar kunnen ontmoeten in een ontspannen sfeer. Wij bieden de gelegenheid tot ontwikkeling d.m.v. van opleiding en training, zowel intern als extern, met als doel een carrière op te bouwen binnen onze onderneming. Kort gezegd bieden wij een moderne, informele sfeer, een goede teamspirit en uitstekende arbeidsvoorwaarden. Om nog beter te kunnen voelen wie wij zijn, kunt je een kijkje nemen op onze website: www.nl.endress.com.

Taakomschrijving

- Je onderhandelt met de klant over offertes en sluit zelfstandig opdrachten af.
- Je onderhoudt klantencontacten gedurende het initiële proces tot de uiteindelijke toekenning van de projectopdracht en overdracht aan de projectmanager.
- Je volgt offertes en salesleads op
- Je verkoopt instrumenten en service aan klanten om de goede klantrelatie op technisch en commercieel gebied te verdiepen.
- Je verzorgt klantpresentaties, en neemt deel aan bijeenkomsten en beurzen.

Wat vragen we?

- Een service- en resultaatgerichte instelling
- HBO werk- en denkniveau (HTS/E/EL of procestechniek of gelijkwaardig)
- Minimale opleiding NIMA-A of vergelijkbaar
- Minimaal 3 jaar ervaring in een technisch-commerciële functie
- Flexibel en communicatief sterk
- Goede beheersing van de Engelse en zo mogelijk Duitse taal
- Je woont centraal in het werkgebied Zuid/West Nederland

Interesse gewekt?

Stuur je motivatie en CV naar Dionne Molenkamp, Postbus 5102, 1410 AC Naarden.
E-mail kan ook: hrm@nl.endress.com