

As an employee, I work on fascinating aspects of measurement technology, day in and day out.

MEASURED + TREASURED

As an individual, I am recognized for my achievements. And that's the perfect formula for job satisfaction.



Product Manager Vloeistof en Gas analyse

De functie

Als Product Manager Vloeistof en Gas analyse ben jij degene die zorgt voor optimale randvoorwaarden om succes te bereiken. Je bouwt gedetailleerde kennis op het gebied van Vloeistof en Gas analyse en de toepassingen daarvan op, in combinatie met oog voor wat er in de markt leeft, waar het bij klanten om gaat en welke opportuniteiten zich doen. Met een gevoel voor business, weet je dit alles perfect te vertalen op een concrete en winstgevende manier. Je werkt nauw samen met onze verkoop- en serviceteams organisatie in Nederland, en met onze fabrieken in het buitenland.

Wat bieden we?

Endress+Hauser is een familiebedrijf wat nog altijd merkbaar is aan de manier waarop wij met elkaar omgaan, nationaal en internationaal. De medewerker staat in onze processen centraal met als uitgangspunt dat wij met elkaar, als team, onze doelen nastreven. Dit uiten wij o.a. via de personeelsvereniging, welke meerdere keren per jaar leuke activiteiten organiseert waar een ieder aan kan deelnemen zodat al onze medewerkers elkaar kunnen ontmoeten in een ontspannen sfeer. Wij bieden de gelegenheid tot ontwikkeling d.m.v. van opleiding en training, zowel intern als extern, met als doel een carrière op te bouwen binnen onze organisatie. Kort gezegd bieden wij een moderne, informele sfeer, een goede teamspirit en uitstekende arbeidsvoorwaarden. Om nog beter te kunnen voelen wie wij zijn, kun je een kijkje nemen op onze website: www.nl.endress.com.

Taakomschrijving

- Beheer van het productportfolio Vloeistof en Gas analyse, in de zin van:
 - Verkoopklaar maken en houden van het Vloeistof en Gas analyse productpakket: product-vrijgave, technische informatie up-to-date houden, prijzen & winstmarges, typische toepassingen & industriesectoren, product documentatie, catalogus, website info, sales training, etc.
 - Advies & ondersteuning aan het sales-team, op basis van technische product- & toepassingskennis. Frequent klantenbezoek in de rol van “specialist” of “adviseur” i.s.m. met het sales-team.
 - Terugkoppeling lokale markt-eisen naar internationale productontwerp teams.
 - Concurrentieanalyse & welke opportuniteiten dat oplevert
 - Af en toe internationaal reizen
- Proactieve ondersteuning van de verkoopactiviteiten.
- Monitoren van de verkoopresultaten tijdens het jaar, voorstellen & aansturen van correctieve acties indien nodig.
- Verantwoordelijk voor de jaarlijks gedefinieerde marketing doelstellingen. Het opzetten en realiseren van een marketing- en marketing communicatie plan voor het productpakket.
- Ontwikkelen van “cross-selling” initiatieven, i.s.m. andere collega Product Managers.

Interesse gewekt?

Stuur je motivatie en CV naar Dionne Molenkamp

Postbus 5102, 1410 AC Naarden

E-mail kan ook: hrm@nl.endress.com

Endress+Hauser 

People for Process Automation

Wat vragen we?

- HBO werk- en denkniveau (Analytische/Commerciële Chemie of vergelijkbaar)
- Opleiding aangevuld met NIMA-B, B2B Marketing/Sales
- Resultaatgerichte, klantgerichte houding
- Minimaal 3 jaar commerciële buitendienst werkervaring in een technisch-industriële omgeving, bij voorkeur procestechniek of procesautomatisering
- Zeer goede presentatie- en communicatieve vaardigheden
- Vloeiende beheersing van de Nederlandse taal in woord en geschrift
- Goede beheersing van de Engelse taal in woord en geschrift

Interesse gewekt?

Stuur je motivatie en CV naar Dionne Molenkamp

Postbus 5102, 1410 AC Naarden

E-mail kan ook: hrm@nl.endress.com

Endress + Hauser 

People for Process Automation