

As an employee, I work on fascinating aspects of measurement technology, day in and day out.

MEASURED + TREASURED

As an individual, I am recognized for my achievements. And that's the perfect formula for job satisfaction.



Sales Engineer, Regio Zuid

De functie

Als Sales Engineer werk je aan (totaal)oplossingen, die gericht zijn op het leveren van producten en diensten van Endress+Hauser. In overleg met de Sales Manager voer je het jaarlijkse businessplan uit, als essentiële bijdrage aan de continuïteit en het rendement van de onderneming. Je bent sterk commercieel met een grote affiniteit met techniek. Acquisitie vind je leuk om te doen, evenals nieuwe zaken opstarten en ontdekken. Verder ben je verantwoordelijk voor het onderhouden van de relaties met de toegewezen klanten. De functie is een buitendienstfunctie.

Wat bieden we?

Endress+Hauser is een familiebedrijf wat nog altijd merkbaar is aan de manier waarop wij met elkaar omgaan, nationaal en internationaal. De medewerker staat in onze processen centraal met als uitgangspunt dat wij met elkaar, als team, onze doelen nastreven. Dit uiten wij o.a. via de personeelsvereniging, welke meerdere keren per jaar leuke activiteiten organiseert waar een ieder aan kan deelnemen zodat al onze medewerkers elkaar kunnen ontmoeten in een ontspannen sfeer. Wij bieden de gelegenheid tot ontwikkeling d.m.v. van opleiding en training, zowel intern als extern, met als doel een carrière op te bouwen binnen onze onderneming. Kort gezegd bieden wij een moderne, informele sfeer, een goede teamspirit en uitstekende arbeidsvoorwaarden. Om nog beter te kunnen voelen wie wij zijn, kunt je een kijkje nemen op onze website: www.nl.endress.com.

Taakomschrijving

- Je onderhandelt met de klant over offertes en sluit zelfstandig opdrachten af.
- Je doet acquisitie.
- Je onderhoudt klantencontacten gedurende het initiële proces tot de uiteindelijke toekenning van de opdracht.
- Je volgt offertes en salesleads op
- Je verkoopt instrumenten en service aan klanten om de goede klantrelatie op technisch en commercieel gebied te verdiepen.
- Je verzorgt klantpresentaties, en neemt deel aan bijeenkomsten en beurzen

Wat vragen we?

- Een service- en resultaatgerichte instelling
- HBO werk-en denkniveau, verkregen door opleiding en/of werkervaring.
- Minimaal 3 jaar relevante ervaring in een commercieel - technische functie
- Kennisverdeling commercieel – technisch: 60/40
- Flexibel, enthousiast en communicatief sterk
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal
- Je woont centraal in het werkgebied zuid Nederland (Brabant, Limburg)

Interesse gewekt?

Stuur je motivatie en CV naar Dionne Molenkamp

Postbus 5102, 1410 AC Naarden

E-mail kan ook: hrm@nl.endress.com

Endress+Hauser

People for Process Automation

Interesse gewekt?

Stuur je motivatie en CV naar Dionne Molenkamp

Postbus 5102, 1410 AC Naarden

E-mail kan ook: hrm@nl.endress.com