

As an employee, I work on fascinating aspects of measurement technology, day in and day out.

MEASURED + TREASURED

As an individual, I am recognized for my achievements. And that's the perfect formula for job satisfaction.



Local Industry Manager Chemical Oil & Gas

De functie

Als Local Industry Manager ben je op marketing vlak verantwoordelijk voor de ontwikkeling van een industrie aan de hand van internationale industriepannen en specifieke industrie-eisen. Daarbij geef je een strategische richting aan voor de betreffende industrie. In deze functie draag je als Local Industry Manager zorg voor de industrie Chemical Oil & Gas. Als Local Industry Manager ben je niet product, solution of service gebonden en je bent daardoor in staat de afdeling Sales vanuit de volle breedte industrie georiënteerd te kunnen ondersteunen. Je verzorgt een voldoende en correcte verspreiding van industrie- en specifieke proceskennis in het territorium van het Sales Center en lokale industrie eisen naar de Global Industry Managers. Je verricht de werkzaamheden vanuit het oogpunt het marktaandeel in de industrie te laten groeien, altijd tot tevredenheid van de klant en tegemoetkomend aan de vooropgestelde omzet- en Gross Profit doelstellingen van de industrie en het Sales Center.

Wat bieden we?

Endress+Hauser is een familiebedrijf wat nog altijd merkbaar is aan de manier waarop wij met elkaar omgaan, nationaal en internationaal. De medewerker staat in onze processen centraal met als uitgangspunt dat wij met elkaar, als team, onze doelen nastreven. Dit uiten wij o.a. via de personeelsvereniging, welke meerdere keren per jaar leuke activiteiten organiseert waar een ieder aan kan deelnemen zodat al onze medewerkers elkaar kunnen ontmoeten in een ontspannen sfeer. Wij bieden de gelegenheid tot ontwikkeling d.m.v. van opleiding en training, zowel intern als extern, met als doel een carrière op te bouwen binnen onze onderneming. Kort gezegd bieden wij een moderne, informele sfeer, een goede teamspirit en uitstekende arbeidsvoorwaarden. Om nog beter te kunnen voelen wie wij zijn, kun je een kijkje nemen op onze website: www.nl.endress.com.

Taakomschrijving

- Je bepaalt in samenspraak met het Marketing Management hoe internationale strategieën kunnen worden vertaald naar de lokale markt. Tevens bepaal je of er voor de lokale markt andere strategieën moeten worden ontwikkeld.
- Je bent verantwoordelijk voor de 3 tot 5 jaarlijkse SIG (Strategic Industry Group) planning.
- Je ondersteunt de afdelingen Sales, Service en Projects & Solutions in hun werkzaamheden en doet veelvuldig verkoops- & technisch ondersteunend klantbezoek
- Je verzamelt marktinformatie, neemt deel aan industrienetwerken en bepaalt marktgrootheid, marktaandeel en marktgroei
- Je moedigt de verkoop binnen de Chemical/Oil & Gas industrie aan en volgt nauwgezet verkoopresultaten binnen deze industrie op
- Je onderzoekt in samenwerking met verkoop collega's hoe de klant beter kan worden ondersteund en daarmee de omzet positief beïnvloed wordt
- Je onderhoudt nauw contact met de Global Industry Manager en neemt deel aan het lokale industrie-overleg en de internationale Industry meetings

Interesse gewekt?

Stuur je motivatie en CV naar Dionne Molenkamp

Postbus 5102, 1410 AC Naarden

E-mail kan ook: hrm@nl.endress.com

Endress+Hauser 

People for Process Automation

- Je bent verantwoordelijk voor het in de markt zetten van het 'Integrated Offering' door middel van:
- het monitoren en sturen van een specifiek aanbod, het ondersteunen van de ontwikkeling van key-klanten en strategische accounts en het bepalen van de waarde propositie van een product, service of solution
- het meewerken aan het maken van marketingcommunicatie materiaal
- het initiëren van marketing acties (seminars en campagnes)

Wat vragen we?

- Een resultaat- en servicegerichte instelling die in staat is proactief te handelen
- Academisch werk en- denkniveau: in het bezit van minimaal een afgeronde BSc., bij voorkeur in de richting van Chemische technologie of Procestechnologie
- Een bijkomende opleiding in de richting van verkoop & marketing (NIMA) is een pré
- Je bent in staat collega's, klanten, prospecten en andere betrokkenen te overtuigen, adviseren en op te leiden
- Minimaal 3 jaar relevante ervaring in een dynamische, hoogtechnologische, commerciële omgeving
- Zeer vlot in het gebruik van MS Office programma's. Ervaring met ERP en SAP is een pré.
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift. Duits is een pré.

Interesse gewekt?

Stuur je motivatie en CV naar Dionne Molenkamp

Postbus 5102, 1410 AC Naarden

E-mail kan ook: hrm@nl.endress.com

Endress+Hauser 

People for Process Automation