

As an employee, I work on fascinating aspects of measurement technology, day in and day out.

MEASURED + TREASURED

As an individual, I am recognized for my achievements. And that's the perfect formula for job satisfaction.



Area Sales Manager Chemie

De functie

Als Area Sales Manager Chemie verkoop je producten die gericht zijn op het leveren van instrumentatie, oplossingen en diensten van Endress+Hauser. In overleg met de Manager Sales voer je het jaarlijkse businessplan uit, als essentiële bijdrage aan de continuïteit en het rendement van de onderneming. Je volgt de nationale- en internationale projecten bij de toegewezen klanten, stuurt en begeleidt tijdens elke fase van het project. Verder ben je verantwoordelijk voor het onderhouden en uitbouwen van de relaties met de toegewezen klanten. Het is een buitendienstfunctie.

Wat bieden we?

Endress+Hauser is een familiebedrijf wat nog altijd merkbaar is aan de manier waarop wij met elkaar omgaan, nationaal en internationaal. De medewerker staat in onze processen centraal met als uitgangspunt dat wij met elkaar, als team, onze doelen nastreven. Dit uiten wij o.a. via de personeelsvereniging, welke meerdere keren per jaar leuke activiteiten organiseert waar een ieder aan kan deelnemen zodat al onze medewerkers elkaar kunnen ontmoeten in een ontspannen sfeer. Wij bieden de gelegenheid tot ontwikkeling d.m.v. van opleiding en training, zowel intern als extern, met als doel een carrière op te bouwen binnen onze onderneming. Kort gezegd bieden wij een moderne, informele sfeer, een goede teamspirit en uitstekende arbeidsvoorwaarden. Om nog beter te kunnen voelen wie wij zijn, kunt je een kijkje nemen op onze website: www.nl.endress.com.

Taakomschrijving

- Je onderhandelt met de klant over offertes en sluit zelfstandig opdrachten af
- Je onderhoudt klantencontacten gedurende het initiële proces tot de uiteindelijke toekenning van de opdracht
- Je volgt offertes en salesleads op
- Je verkoopt instrumenten, oplossingen en services aan klanten om de goede klantrelatie op technisch en commercieel gebied te verdiepen
- Je verzorgt klantpresentaties, en neemt deel aan bijeenkomsten en beurzen

Wat vragen we?

- Een resultaat- en servicegerichte instelling
- HBO werk-en denkniveau: HTS Procestechneik / Chemische technologie of gelijkwaardig
- Minimaal opleiding NIMA-A of gelijkwaardig
- Minimaal 3 jaar relevante ervaring in een commercieel - technische functie
- Flexibel en communicatief sterk
- Goede beheersing van de Nederlandse, Engelse en zo mogelijk Duitse taal
- Een persoon met een goed gevoel voor kwaliteit, verantwoordelijkheid en de wil om te dienen.
- Je woont centraal in het werkgebied **Oost/Midden NL**

Interesse gewekt?

Stuur je motivatie en CV naar Dionne Molenkamp

Postbus 5102, 1410 AC Naarden

E-mail kan ook: hrm@nl.endress.com

Endress+Hauser 

People for Process Automation